総合人間科学部 Curriculum Tree

社会福祉学科

※赤字は必修科目

DP1
社会福祉学の基本的概念と価値観を学んで得た人間の尊厳を重視する精神・態度

DP2
幅広い視点をもち、他者や社会の理解を深め、社会福祉のさまざまな分野についての構想を持つ能力

DP3
社会福祉の政策・運営管理についての知識と技能を取得し、駆使する能力

DP4
社会福祉の臨床についての知識と技能を取得し、駆使する能力

DP5
高いレベルのコミュニケーション・スキルと、専門的知識および実践能力を身につけ、社会福祉の現場などで活用する能力

Level

400

DP5
社会福祉実践・理論総合演習
論文演習
論文指導
社会福祉実習Ⅱ A
社会福祉実習Ⅱ B
社会福祉演習Ⅳ
社会福祉アドバンス実習 A
社会福祉アドバンス実習 B

300

DP1
社会福祉政策論
地域福祉と包括的支援体制

DP2
居住福祉論
母子保健論
社会福祉調査法

DP2
家族社会学Ⅱ
労働法Ⅰ
労働法Ⅱ
現代社会と福祉的課題
社会保障法Ⅰ
社会保障法Ⅱ
格差と不平等の社会学

DP3
雇用政策論
福祉経済学
生活経済学

DP5
社会福祉実習Ⅰ B
社会福祉実習Ⅰ A
社会福祉実習指導Ⅱ
社会福祉実習指導Ⅲ

200

DP1
社会福祉原論
ソーシャルワークの基盤と専門職
福祉経営論Ⅰ

DP1 DP5
演習

DP2
医療福祉論
司法福祉論
介護概論
介護技術
福祉科教育法Ⅰ
福祉科教育法Ⅱ
対人援助のための死生学
福祉社会の理論と思想
女性福祉論
INTRODUCTION TO ANTI-OPPRESSIVE PRACTICE(AOP) IN SOCIAL WORK

DP3
権利擁護と成年後見制度論

DP4
ソーシャルワークの基盤と専門職（専門）
ソーシャルワーク論B
ソーシャルワーク論Ⅲ
コミュニティソーシャルワーク論
スクールソーシャルワーク論
SOCIAL WORK IN PALLIATIVE AND END OF LIFE CARE

DP5
社会福祉演習Ⅰ
社会福祉演習Ⅱ
社会福祉演習Ⅲ
社会福祉実習指導Ⅰ

DP2
認知行動療法概論
精神医学（精神疾患とその治療）
生理心理学Ⅱ
家族社会学Ⅰa
家族社会学Ⅰb
民法総則Ⅰ（自然人、物、法律行為）
民法総則Ⅱ（代理、法人、期間、時効）
物権法
労働経済学Ⅰ
労働経済学Ⅱ
マーケティング・リサーチ入門
生理心理学Ⅰ（神経・生理心理学）
発達心理学
心理学的支援法
立場の心理学 1：マジョリティの特権を考える
立場の心理学 2：特権の自覚と行動をつなぐ
ECONOMICS OF MARKET FAILURES
ECONOMICS OF SOCIAL SECURITY
CRITICAL THINKING AND PRESENTATIONS
CRITICAL THINKING AND ACADEMIC WRITING
CRITICAL THINKING IN ACADEMIC SPEAKING
CRITICAL ACADEMIC LISTENING AND DISCUSSION
CRITICAL ACADEMIC READING AND DISCUSSION
ENGLISH FOR INTERPRETERS
CRITICAL THINKING THROUGH BUSINESS ENGLISH
CRITICAL THINKING AND SOCIAL COMMUNICATION
ENGLISH FOR TRANSLATORS
CRITICAL THINKING AND BUSINESS COMMUNICATION
CRITICAL THINKING IN NEGOTIATIONS

100

DP1
社会保障論Ⅰ
生活困窮者支援論
当事者福祉論
ソーシャルワーク論 A

DP1 DP5
基礎演習

DP2
児童家庭福祉論
障害者福祉論
高齢者福祉論
社会学と社会システム
心理学と心理的支援
医学一般
こころとからだのしくみ

DP2
ENGLISH FOR INTERPRETERS
CRITICAL THINKING THROUGH BUSINESS ENGLISH
CRITICAL THINKING AND PRESENTATIONS
CRITICAL THINKING AND SPEAKING FOUNDATIONS
CRITICAL THINKING AND ACADEMIC WRITING
CRITICAL ACADEMIC LISTENING AND DISCUSSION
CRITICAL ACADEMIC READING AND DISCUSSION
CRITICAL THINKING AND SOCIAL COMMUNICATION
CRITICAL THINKING AND BUSINESS COMMUNICATION
CRITICAL THINKING IN NEGOTIATIONS